

## COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Leclanché annonce ses résultats intermédiaires 2016 et rapporte une augmentation du chiffre d'affaire de 65% sur la première partie de l'année. La Société devrait soutenir une croissance conséquente jusqu'à 2018 et au-delà.

- **Augmentation de facteur trente des projets confirmés totalisant 75 MWh de Solutions de Stockage d'Énergie (ESS)**
- **Décuplement du nombre de MWh fournis par rapport à 2015 (5 MWh)**
- **Augmentation du carnet de commande prévu à 85 kWh pour 2017**
- **Signature d'un partenariat d'investissement novateur avec un opérateur – propriétaire d'infrastructures de stockage d'énergie visant à développer et à financer les projets de manière globale**
- **Quatre nouveaux Investisseurs institutionnels rejoignent le capital de la Société dans le cadre du premier tour d'augmentation de capital de CHF 11 millions**
- **La Société achève sa réorganisation et s'impose comme fournisseur verticalement intégré de solutions de stockage d'énergie**
- **Chiffre d'affaire prévu en hausse de 55% sur l'année 2016 par rapport à 2015**
- **Equilibre de l'EBITDA prévu dès 2018 ou plus tôt**

**Yverdon-les-Bains, Suisse, 7.09.2016** – Leclanché SA (SIX Swiss Exchange: LECN), fournisseur verticalement intégré de solutions de stockage d'énergie, a publié aujourd'hui son rapport intermédiaire pour la première moitié de l'année jusqu'au 30 juin 2016.

Anil Srivastava, CEO de Leclanché expliquait « Leclanché a connu l'une des plus forte et rapide croissance du marché du stockage d'énergie à l'échelle industrielle. Je suis heureux de dire que la Société a atteint des objectifs majeurs fixés dans le plan de croissance approuvé par la grande majorité des actionnaires durant l'assemblée générale du 4 mai 2016. Notre chiffre d'affaire, notre carnet de commande et notre pipeline continuent de croître à un rythme plus élevé que celui des marchés cibles (@37% CAGR<sup>1</sup>). Nous mettons tout en œuvre pour conforter notre position de leader sur ces marchés. »

### Une dynamique positive

**La Société a connu une croissance soutenue durant le premier semestre ;**

- *Croissance de 65% du chiffre d'affaire de la société d'un exercice à l'autre*
- *Augmentation du volume de commande à hauteur d'un carnet de commande inédit de 75 MWh livrable sur le 4<sup>ème</sup> trimestre 2016 et le premier semestre 2017.*
- *Croissance de facteur 30 des projets confirmés : la Société s'arroe 145 MWh de systèmes stockage d'énergie, dont 75 MWh de projets confirmés et 70 MWh supplémentaires de projets dans le pipeline.*
- *Le portefeuille actuel pose les fondations de la croissance à long-terme de la Société sur différents segments de marché et dans différentes zones géographiques, comme l'illustre la création d'une équipe aux Etats-Unis et bientôt en Inde.*

---

<sup>1</sup> Navigant Research

## Les chiffres de la croissance dans le contexte

Le chiffre d'affaire annuel pour 2016 devrait atteindre environ CHR 28 millions, soit une augmentation de 55% par rapport à 2015. La différence entre ce chiffre et les 100% prévu au plan de croissance sont essentiellement imputables à (i) un retard quant au financement du projet canadien IESO, entraînant un retard de livraison et (ii) l'incendie qui avait touché l'usine Leclanché allemande de fabrication des cellules lithium-ion.

«Le retard de financement du projet canadien IESO était regrettable, mais nous n'avons perdu aucun contrat, le chiffre d'affaire entrera en compte durant le premier semestre 2017, » expliquait Anil Srivastava. « Nous sommes à un moment clé pour mener à bien notre croissance et gérer un pipeline de projets plus large et plus stable, dans une position financière solide plutôt qu'en comptant sur des projets individuels. »

Leclanché est en passe de parvenir à l'équilibre de l'EBITDA en 2018, voire avant, et confirme que, comme annoncé lors de l'assemblée générale tenue le 4 mai 2016, le volume d'équilibre - en termes de livraison et de commissionnement - est de 100 MWh par an.

## Succès commerciaux majeurs

« Nous sommes très heureux d'annoncer que la Société a atteint un objectif majeur : nous avons maintenant des projets de référence concrets dans tous nos marchés cibles. Nous y sommes parvenus en à peine 18 mois après le lancement du plan de croissance, et nous pouvons maintenant l'utiliser pour démontrer notre capacité à livrer dans les temps et les impératifs budgétaires. » déclarait Anil Srivastava

*Applications à l'échelle des réseaux et des micro grid – 48% de croissance annuelle prévue jusqu'à 4.2 GWh<sup>2</sup>.*

- En janvier 2016, Leclanché a annoncé avoir remporté l'un des plus importants projets au monde de service au réseau. Le projet IESO, une solution de stockage d'énergie de 120 MW / 53 MWh est en cours de construction. La Société est en passe de commissionner le premier site, d'ici au 4<sup>ème</sup> trimestre 2016.
- En juin 2016, Leclanché a été sélectionné aux Etats-Unis comme l'entrepreneur EPC pour un projet de 20 MW / 10 MWh et l'opportunité d'un second projet de même dimension. Ce projet devrait être annoncé plus tard ce mois-ci.
- La Société a répondu à des appels d'offres autour du monde pour plus de 100 MWh de projets supplémentaires.

*Systèmes de batteries commerciaux et industriels – 48% de croissance annuelle prévue jusqu'à 11.3 GWh<sup>2</sup>*

- L'activité des batteries spéciales, cœur de l'activité commerciale et industrielle de Leclanché, a remporté des contrats majeurs sur la période
  - a) 2 projets majeurs pour fournir des pack batteries pour des AGV utilisés dans les entrepôts de sociétés multinationales
  - b) 2 appels d'offres de CHF 2 et 3 millions pour ArmaSuisse concernant le développement de batteries Ni-Mh pour les télécommunications
  - c) Un contrat de 5 ans a été signé avec ECA, fabricant de drones sous-marins et terrestres, pour € 400K par an

---

<sup>2</sup> Navigant Research

*eTransport (dont bus, ferries, trans-palettes, trains and outillage de transport) – 37 % de croissance annuelle jusqu'à 6 GWh*

- En mai 2016, Leclanché a annoncé le lancement de BB Green, « le bateau de transport de passager 100% électrique le plus rapide du monde ». Leclanché a fourni 200 kWh de système de stockage d'énergie LTO, permettant d'opérer le bateau à haute vitesse durant plus de 30 minutes sur une distance de 14 milles nautiques (26 km). A chaque arrêt, il bénéficie du chargement ultra-rapide durant 15-20 minutes.
- Les modules LTO Leclanché sont actuellement en cours de certification par Beijing, en Chine. Le succès des tests signifierait alors l'accès au marché des bus électriques chinois.

### **Renforcement des capacités d'exécution**

- *Renforcement du bilan.* En juin, Recharge A/S (anciennement Recharge ApS) et Bruellan, deux des actionnaires clés de Leclanché, ont achevé la conversion de la totalité de leur prêt en action Leclanché SA.
- *Accès à des financements de projet hors-bilan, qui réduiront les besoins de financement sur fonds propres.* Le 14 juillet 2016, Leclanché a signé un partenariat d'investissement novateur avec un opérateur-propriétaire d'infrastructures de stockage d'énergie, pour financer ses projets de manière globale. Cet accord comprend un droit de première offre sur les projets ESS de Leclanché. Plus de détails seront apportés dans un communiqué à venir.
- *Levée de nouveau capital pour la croissance le 16 août 2016.* La Société a achevé avec succès son premier tour d'augmentation de capital, incluant CHF 11.1 millions en nouvelles actions et la conversion de CHF 4.1 millions du prêt convertible de ACE & Company et de Jade Crest Limited. Les actionnaires existants Bright CAP SICAV SA et Recharge A/S ont aussi renforcé leur position dans le capital de la Société. Il s'agissait du premier tour de l'augmentation de capital de CHF 50 à 70 millions annoncé lors de l'assemblée générale du 4 mai 2016. Cette augmentation a aidé la Société à diversifier et à enrichir sa base actionnariale en accueillant quatre nouveaux actionnaires institutionnels.
- *Meilleur usage du capital.* La Société explore les différentes façons de réduire l'intensité du capital dans l'activité en évaluant des partenariats stratégiques et de joint-ventures pour la fabrication des cellules et/ou la mise en place d'accords de propriété intellectuelle.
- *Amélioration des marges sur les projets.* L'équipe est maintenant concrètement en place. La Société a atteint une masse salariale critique comptant 163 employés, contre 105 au premier semestre 2015. Cette augmentation de 55%, comme mentionné lors de l'assemblée générale, a permis à la Société de mettre en place son logiciel et son modèle d'intégration système. Lorsque le projet sera commercialisé en 2017, grâce à cet investissement, la Société augmentera sa marge associée aux contrats d'ingénierie, approvisionnement et construction (EPC).

Jim Atack, Chairman ajoutait : « Le conseil d'administration souhaite remercier Anil Srivastava, le CEO, et son équipe pour les excellents résultats de ce premier semestre. La société s'achemine vers une croissance soutenue et vise à l'équilibre de l'EBITDA en 2018 ou plus tôt encore. La Société est de plus en plus reconnue comme le fournisseur préféré de systèmes de stockage d'énergie à l'échelle industrielle, sur les marchés Européens et Nord-Américains. »

« Nous remercions sincèrement nos actionnaires, fournisseurs et employés pour leur soutien, leur confiance et leur dévotion. Je me réjouis des solides fondations sur lesquelles notre croissance est bâtie. » Concluait Anil Srivastava.

## Publication des résultats

Leclanché SA a publié aujourd'hui son rapport intermédiaire 2016 qui se trouve au format PDF sur le site internet de la société :

[www.leclanche.com/investor-relations/financial-reports-publications/annual-reports](http://www.leclanche.com/investor-relations/financial-reports-publications/annual-reports)

## Conference Call pour les investisseurs et analystes

Leclanché présentera ses résultats du premiers semestres durant un webcast live le mercredi 7 septembre 2016 à 15h00 CET.

La presentation sera accessible ici : <http://www.audio-webcast.com/>; password: leclanche0916

Ordre du jour:

1. Company presentation (1 hour)
2. Q & A session (30 minutes)

La conference téléphonique sera donnée en anglais par Anil Srivastava, CEO, et Hubert Angleys, CFO

**Details:** Wednesday 7<sup>th</sup> of September 2016, 3.00pm CET

## Dial in:

| Location                        | Conference ID | Phone Number   |
|---------------------------------|---------------|--|
| Belgium, Brussels               | 7697137       | <a href="tel:+3224040659">+32 (0)2 404 0659</a>        |
| China, Beijing                  | 7697137       | <a href="tel:+861059045462">+86 10 5904 5462</a>       |
| Denmark, Copenhagen             | 7697137       | <a href="tel:+4535158049">+45 35 15 80 49</a>          |
| Finland, Helsinki               | 7697137       | +358 (0)9 7479 0361                                    |
| France, Paris                   | 7697137       | <a href="tel:+33176772274">+33 (0)1 76 77 22 74</a>    |
| Germany, Frankfurt              | 7697137       | <a href="tel:+49069222213419">+49 (0)69 2222 13419</a> |
| Hong Kong, Hong Kong            | 7697137       | <a href="tel:+85230188767">+852 3018 8767</a>          |
| Luxembourg, Luxembourg          | 7697137       | <a href="tel:+35227861395">+352 2786 1395</a>          |
| Switzerland, Geneva             | 7697137       | <a href="tel:+410225675729">+41 (0)22 567 5729</a>     |
| United Kingdom, London          | 7697137       | <a href="tel:+4402030432003">+44 (0)203 043 2003</a>   |
| United States, Colorado Springs | 7697137       | <a href="tel:+17193254746">+1 719-325-4746</a>         |

Prière d'enregistrer les questions préalablement auprès de : [investors@leclanche.com](mailto:investors@leclanche.com)

## Media contacts:

Worldwide, except U.S. and Canada:

Florent Gaillard

Tél.: +41 (0) 24 424 65 00

E-Mail: [communication@leclanche.com](mailto:communication@leclanche.com)

U.S. and Canada:

Rick Anderson / Henry Feintuch

Tel.: +1 (718) 986-1596 / +1 (212) 808-4915

E-Mail: [leclanche@feintuchpr.com](mailto:leclanche@feintuchpr.com)

## Shareholder, Analyst and Investor contacts:

E-mail : [investors@leclanche.com](mailto:investors@leclanche.com)

## **A propos de Leclanché**

Leclanché développe, manufacture et installe des solutions clé en main pour le stockage d'énergie. Son activité couvre les applications domestiques et les petites entreprises, les industries de grande taille, les réseaux électriques, ainsi que pour l'hybridation du transport grand public tel que les flottes de bus, de trams et de ferry. Fondée en 1909, Leclanché SA est un partenaire fiable de solutions de stockage d'énergie sur batteries. Fort d'une tradition remontant à Georges Leclanché, l'inventeur de la pile sèche, l'entreprise dispose d'un large portefeuille de solutions de stockage d'énergie allant des batteries conçues sur mesure, jusqu'aux dernières technologies lithium-ion à l'échelle industrielles. Depuis 2006, s'est imposé comme le leader européen du développement et la production de cellules lithium-ion.

\*SIX Swiss Exchange: ticker symbol LECN | ISIN CH 011 030 311 9 [www.leclanche.com](http://www.leclanche.com)

### **Réserves**

Ce communiqué de presse contient certaines expressions prospectives relatives à l'activité de Leclanché, identifiables par des termes tels que : «stratégique», «propose», «introduire», «sera», «planifié», «attendu», «engagement», «attend», «défini», «préparation», «plans», «estime», «visé», «devrait», «potentiel», «attendu», «estimé», «proposition», ou expressions similaires, ou par des assertions, exprimées ou implicites, concernant les prévisions en matière de capacité de production de Leclanché, les applications potentielles aux produits existants, ou relatives à un chiffre d'affaires futur potentiel issu de ce type de produits, ou à de potentielles ventes ou bénéfices futurs de Leclanché ou d'une de ses business units. Ces affirmations ne sauraient être considérées comme absolument fiables. Elles reflètent en effet la vision actuelle de Leclanché sur l'avenir, et met en jeu des risques connus et inconnus, ainsi que d'autres facteurs, qui peuvent entraîner des résultats réels effectivement différents des résultats, performances ou réalisations futurs, exprimés ou sous-entendus par ces affirmations. Il n'y a aucune garantie que les produits Leclanché procureront un quelconque niveau de chiffre d'affaires. Pas plus qu'il n'y a de garantie que Leclanché ou l'une de ses business units parviennent à un résultat financier donné.

# # #