

Adhoc Communiqué de Presse

Leclanché communique ses perspectives de chiffre d'affaire et de financement pour 2017

YVERDON LES BAINS, Suisse, le 26 octobre 2016 : Leclanché SA, spécialiste verticalement intégré du stockage d'énergie batterie, communique aujourd'hui un aperçu quant aux perspectives de croissance de son chiffre d'affaire pour 2017, comme développé dans sa dernière présentation corporate en ligne sur le site internet de la société - <http://www.leclanche.com/investor-relations/financial-reports-publications/presentations/>

- La société est en bonne posture pour livrer plus de 85 MWh en 2017 soit une croissance de son chiffre d'affaire >75%
- Cette croissance est appuyée par six projets qualifiés et un carnet de commande de 85 MWh. Viennent s'y ajouter les négociations pour plus de 300 MWh dont 50 MWh pourraient potentiellement venir majorer le carnet de commande 2017 et se poursuivre en 2018
- La direction estime que ses opportunités sur le segment des bus électriques sont toujours substantielles et qu'elles devraient se convertir en chiffre d'affaire d'ici fin 2017
- La Société prévoit d'atteindre un EBITDA positif une fois le seuil de production supérieur à 100 MWh atteint durant l'année 2018 ou avant, grâce aux efforts continus entrepris par la Société d'améliorer ses marges bénéficiaires par des gains de productivité et de volume
- Le conseil d'administration de Leclanché a approuvé un programme complet afin de soutenir son business plan actuel, au travers d'une combinaison de financement de projet, d'un emprunt corporate, de revenus liés ses propriétés intellectuelles et de fonds propres.

Afin d'atteindre ses objectifs en termes de financement de croissance, la société a récemment sécurisé le financement d'un projet en Amérique du Nord, grâce à un partenariat avec Swiss Green Electricity Management Group (SGEM), un propriétaire opérateur indépendant d'actifs de stockage d'énergie. De plus, Leclanché est en discussion quant à un partenariat de financement de grande envergure pour faciliter le capital sans recours.

Ces éléments viennent s'ajouter au CHF 11.1 millions d'augmentation de capital annoncé en août 2016 au travers de l'arrivée de nouveaux investisseurs institutionnels tels que Baring Asset Management Limited, Herald Investment Trust PLC, KBI Global Investors Ltd (anciennement Kleinwort Benson Investors) et Shamir Capital, ainsi que des investissements supplémentaires et conversion de prêt des actionnaires existants ACE & Cie, Bright Cap SICAV SA, Jade Crest Limited et Recharge A/S.

De plus, la société discute actuellement la possibilité d'une joint-venture pour la production de larges volumes en Asie, incluant un possible accord de licence de propriété intellectuelle.

Afin de mener à bien l'intégralité de ce programme de financement, Afin de pleinement mettre en œuvre son programme de financement, la Société élargit l'action de son conseiller financier Alexa Capital en incluant un financement en dette pour Projet et Entreprise qui est structurée par la banque d'affaire Canaccord Genuity qui apporte son accès auprès des marchés publics afin d'accompagner la croissance de l'entreprise.

Anil Srivastava, CEO de Leclanché SA explique : « *Nous sommes toujours confiant quant à notre plan de croissance dans la mesure où nos solutions complètes de stockage d'énergie sont très bien reçues par nos clients. Nous mettons aussi l'accent sur l'optimisation de notre structure capitalistique afin de soutenir notre croissance, y compris au travers de financement de projet et d'emprunt, avec pour objectif d'améliorer la rentabilité du capital au fur et à mesure de notre développement.* »

Les objectifs de croissance sont contingents à certains facteurs, notamment l'approvisionnement de la chaîne logistique (cellules et modules, y compris de tiers) ainsi que le financement du plan de développement qui dépend de la combinaison de financements de projet et de dette, de fonds propres, ainsi que d'éventuelles revenus de licences de technologies. La société se focalise sur la rentabilité du capital et la limitation de la dilution actionnariale dans le financement de la croissance.

* * * * *

A propos de Leclanché

Leclanché (SIX : LECN) développe, manufacture et installe des solutions clé en main pour le stockage d'énergie. Son activité couvre les applications domestiques et les petites entreprises, les industries de grande taille, les réseaux électriques, ainsi que pour l'hybridation du transport grand public tel que les flottes de bus, de trams et de ferry. Fondée en 1909, Leclanché SA est un partenaire fiable de solutions de stockage d'énergie sur batteries. Fort d'une tradition remontant à Georges Leclanché, l'inventeur de la pile sèche, l'entreprise dispose d'un large portefeuille de solutions de stockage d'énergie allant des batteries conçues sur mesure, jusqu'aux dernières technologies lithium-ion à l'échelle industrielles. Depuis 2006, s'est imposé comme le leader européen du développement et la production de cellules lithium-ion.

SIX Swiss Exchange: ticker symbol LECN | ISIN CH 011 030 311 9

Disclaimer

This press release contains certain forward-looking statements relating to Leclanché's business, which can be identified by terminology such as "strategic", "proposes", "to introduce", "will", "planned", "expected", "commitment", "expects", "set", "preparing", "plans", "estimates", "aims", "would", "potential", "awaiting", "estimated", "proposal", or similar expressions, or by expressed or implied discussions regarding the ramp up of Leclanché's production capacity, potential applications for existing products, or regarding potential future revenues from any such products, or potential future sales or earnings of Leclanché or any of its business units. You should not place undue reliance on these statements. Such forward-looking statements reflect the current views of Leclanché regarding future events, and involve known and unknown risks, uncertainties and other factors that may cause actual results to be materially different from any future results, performance or achievements expressed or implied by such statements. There can be no guarantee that Leclanché's products will achieve any particular revenue levels. Nor can there be any guarantee that Leclanché, or any of the business units, will achieve any particular financial results.

* * * * *

Contacts

Hubert Angleys / Florent Gaillard

Tel.: +41 (0) 24 424 65 00

E-Mail: invest.leclanche@leclanche.com